

РЕЗЮМЕ

В данном дискуссионном материале представлены результаты проводимого в 2003 году анкетирования по основным экономическим вопросам в 104 сельскохозяйственных предприятий Молдовы. Полученные результаты продолжают цикл исследовательских работ посвященные приватизации и реструктуризации сельскохозяйственных предприятий в разных странах Центральной и Восточной Европы (Россия, Грузия), написаны по схожей структуре, что позволяет впоследствии провести сравнительный анализ между странами упомянутого региона. В некотором смысле, данную работу можно считать прямым продолжением дискуссионного материала № 60. Основой для анализа положила разработанная ИАМО "стандартизированная анкета", переработанная и адаптированная к местным условиям авторами.

Изучение деятельности с/х предприятий различных форм хозяйствования показал что, несмотря на то, что все корпоративные предприятия действуют в рыночных отношениях, по настоящему рыночными можно считать лишь общества с ограниченной ответственностью. Предприятия корпоративного сектора в массе своей являются очень крупными, в то время как фермерские хозяйства – очень мелкими и раздробленными. Земельный рынок находится в стадии становления и не является достаточно развитым. Среди рыночных механизмов, наибольшим спросом пользуется краткосрочная аренда с/х угодий. Из-за низкого спроса, стоимость 1 га с/х угодий является очень низкой.

В обследованных предприятиях многие работы выполняются вручную. Было выявлено очень высокая корреляционная зависимость между формой хозяйствования и количеством техники. В то же время, количество используемой техники никак не влияет на численности рабочей силы. Состояние технического парка хозяйств, за истекший период заметно улучшилось. Основными источниками приобретения новой техники хозяйствами являются лизинг и собственные средства.

Одной из наиболее актуальных проблем, с которыми сталкиваются с/х производители – проблема реализации продукции, а именно низкие цены и несвоевременные выплаты за проданную продукцию. Основным каналом реализации с/х продукции являются коммерческие предприятия и заготовительные организации.

Несмотря на многочисленные трудности, большая часть руководителей хозяйств довольны тем, как развиваются их предприятия и смотрят в будущее с оптимизмом.

JEL: С 81

Ключевые слова: Консолидация, аренда, производственные ресурсы, купля-продажа, трудовые ресурсы, организационно-правовые формы, Молдова.

ZUSAMMENFASSUNG

DIE WIRTSCHAFTLICHE SITUATION DER REPUBLIK MOLDOVA

Das Discussion Paper enthält Ergebnisse einer mittels Fragebogen durchgeführten Analyse von 104 landwirtschaftlichen Betrieben in Moldau. Sie wurde 2004 unter Bezugnahme auf die Daten von 2003 durchgeführt. Die Analyse ist Teil der Forschungsarbeiten des IAMO, die der Privatisierung und Restrukturierung der landwirtschaftlichen Betriebe in verschiedenen Ländern Mittel- und Osteuropas gewidmet sind, und entstanden in Fortführung der im Discussion Paper Nr. 60 dargestellten Untersuchungen. Grundlage bildete ein vom IAMO ausgearbeiteter standardisierter Fragebogen, der an die konkreten Bedingungen Moldaus angepasst wurde.

Die Ergebnisse zeigen, dass ungeachtet dessen, dass alle Betriebe unter marktwirtschaftlichen Bedingungen arbeiten, als tatsächlich marktorientiert nur die GmbH angesehen werden können. Die juristischen Personen sind in der Regel Großbetriebe, die Bauernwirtschaften Klein- und Kleinstbetriebe, deren Flächen zum Teil auch noch zersplittert sind. Der Bodenmarkt ist noch nicht voll entwickelt. Boden wird zumeist nur kurzfristig gepachtet und verpachtet. Wegen der geringen Nachfrage sind die Bodenpreise niedrig.

In den untersuchten Betrieben überwiegt bei vielen Arbeitsgängen die Handarbeit. Es besteht ein hoher Zusammenhang zwischen der Rechtsform und der Ausstattung mit Technik. Jedoch kann keine Korrelation zwischen dem Technik- und dem Arbeitskräftebesatz festgestellt werden. Der Zustand der Technik hat sich in den letzten Jahren verbessert. Hauptquellen für den Erwerb von Technik sind Leasing und Eigenmittel.

Eines der wichtigsten aktuellen Probleme ist auf Grund der niedrigen Preise und der nicht fristgerechten Bezahlung der Absatz der landwirtschaftlichen Erzeugnisse. Hauptabnehmer der Produkte sind kommerzielle und staatliche Aufkaufs-Unternehmen.

Ungeachtet der Vielzahl von Schwierigkeiten ist ein großer Teil der Betriebsleiter optimistisch hinsichtlich der Entwicklung ihrer Unternehmen in der Zukunft.

JEL: Q12, D25, O1, O4, P3

Schlüsselwörter: Konsolidierung, Verpachtung, Produktionsfaktoren, Kauf und Verkauf, Arbeitskräfte, Rechtsformen, Moldova.

ABSTRACT

ECONOMIC SITUATION OF MOLDAVIANS FARM ENTERPRISES

The given Discussion Paper represents the results of a questionnaire, conducted in 2003, on basic economic questions in 104 Moldavian farm enterprises. The received results continue the cycle of research activities concerning the privatization and restructuring of farm enterprises in different countries of Central and Eastern Europe, are written on a similar structure, allowing to carry out a comparative analysis between the countries of the region. To some extent, the given paper can be regarded as a continuation of the Discussion Paper 60. As the base for the analysis "the standardized questionnaire" has been put forward, developed by IAMO, being advanced and adapted by the authors to local conditions.

Study of the activity of farm enterprises of different legal forms has shown that despite the fact that all corporate farms operate in market relations, only limited liability companies can be considered really market oriented. As a whole, corporate enterprises are very big, while peasant farms – very small and fragmented. Land market is in the stage of developing. Among the market mechanisms, short-term land lease is wide spread. Because of low demand, the average price of agricultural land is very low.

Many works are carried out manually in the surveyed farms. Very high correlation dependence has been revealed between the legal form of enterprises and the amount of machinery. At the same time, the amount of machinery in no way influences the total number of workers. The state of technical park of the surveyed farms, for the expired period, has been significantly improved. Leasing and own means of farms are the main sources of procurement of new machinery.

One of the most actual problems with which the agricultural producers face with – the market, namely the low prices and delayed payments for sold production. The basic channels of distribution of agricultural products are commercial enterprises and procuring organizations.

Despite of the difficulties, the most part of the interviewed managers are satisfied with how their farms develop and look in the future with optimism.

JEL: C 81

Keywords: Consolidation, land lease, production factors, buy-sell, work force, legal forms, Moldova.